

THE KEY TO TURNING RELATIONSHIPS INTO OPPORTUNITIES



photo copyright: ©Mardelli foto

ENRICO ZOBEBE

Chairman of Everel Group SpA
Società Benefit
Corporate sector: Electronic and electromechanical components

Networking means building and nurturing authentic and lasting relationships, based on trust and the sharing of experiences, skills, and values. It is the lifeblood that fuels personal and corporate growth. I deeply believe in the power of networking: it has always been the guiding principle of my approach to work and relationships, driving me to take on “connector” roles capable of bringing together business networks.

In my long experience within Confindustria and in my current role as President of the Cavalieri del Lavoro in the Triveneto Area, I experience every day how constant interaction among entrepreneurs can activate virtuous dynamics that multiply ideas, transforming individual intuitions into shared

projects and opportunities. Networking is also a strategic pillar for Everel Group: it allows us to look beyond company boundaries, to listen and engage in dialogue with clients, suppliers and institutions, creating valuable synergies to face increasingly complex and competitive markets. In a global context marked by economic and geopolitical uncertainties, a solid network of relationships can truly make a difference.

The recent transformation of Everel Group into a Benefit Corporation is also the result of this network: an open ecosystem, where the exchange of good practices accelerates our sustainability projects and strategic development. Networking, for us, means exactly this: building a more sustainable future together with vision.

La chiave per trasformare relazioni in opportunità

Networking significa costruire e coltivare relazioni autentiche e durature, basate sulla fiducia e sulla condivisione di esperienze, competenze e valori. È la linfa che alimenta la crescita personale e aziendale. Credo profondamente nella forza del networking: è sempre stato il principio guida del mio approccio al lavoro e alle relazioni, spingendomi a ricoprire ruoli “collante” capaci di unire reti di business.

Nei miei lunghi trascorsi in Confindustria e nel mio ruolo attuale di Presidente del Gruppo Triveneto dei Cavalieri del Lavoro, sperimento quotidianamente come il confronto costante tra imprenditori sia in grado di attivare dinamiche virtuose che moltiplicano le idee trasformando intuizioni individuali in progetti e

opportunità condivise. Anche per Everel Group il networking è un pilastro strategico: ci permette di guardare oltre i confini aziendali, di ascoltare e dialogare con clienti, fornitori e istituzioni, creando sinergie preziose per affrontare mercati sempre più complessi e competitivi. In un contesto globale segnato da incertezze economiche e geopolitiche, una rete solida di relazioni può fare davvero la differenza.

La recente trasformazione di Everel in Società Benefit è frutto anche di questa rete: un ecosistema aperto, dove lo scambio di buone pratiche accelera i nostri progetti di sostenibilità e sviluppo strategico. Networking, per noi, significa proprio questo: costruire insieme con visione un futuro più sostenibile.